
Programme de Formation

L'I.A. pour gagner un appel d'offre

Organisation

Durée : 7 heures

Mode d'organisation : Présentiel

Contenu pédagogique



Public visé

Cette formation s'adresse à divers professionnels, notamment :

- Chef(fe) d'entreprise : pour élargir les opportunités d'affaires et répondre efficacement aux appels d'offres publics.
- Assistant(e) : pour acquérir des compétences clés dans le soutien à la réponse aux appels d'offres.
- Conducteur(trice) de travaux : pour mieux comprendre les exigences des appels d'offres et y répondre de manière appropriée.
- Métreur chiffrageur : pour développer des compétences d'analyse des appels d'offres et optimiser les réponses.



Objectifs pédagogiques

Cette formation vise à offrir aux participants une compréhension approfondie de l'utilisation de l'intelligence artificielle pour mieux répondre aux appels d'offres. Grâce à des outils IA, les entreprises seront en mesure d'optimiser leurs mémoires techniques, de gagner en réactivité et d'améliorer la qualité de leurs propositions.



Description

- Audit de l'entreprise et de son mémoire technique

Analyse approfondie de l'entreprise, de ses valeurs, de ses engagements et de son positionnement. Évaluation et optimisation du mémoire technique actuel grâce aux outils IA pour le rendre plus adapté aux attentes des acheteurs.

- Réussir sa veille d'appel d'offre

Mise en place d'une veille efficace sur les appels d'offres grâce à l'intelligence artificielle. Découverte d'outils et de techniques pour automatiser les alertes, identifier les opportunités pertinentes, et gagner du temps dans la réponse.

- Générer un dossier adapté à la demande de l'acheteur selon vos valeurs et vos engagements

Formation sur l'utilisation d'outils IA pour générer des dossiers de candidature répondant spécifiquement aux attentes de l'acheteur. Adaptation des propositions en fonction des exigences et des critères clés de chaque appel d'offre.

- Optimiser la rédaction et la présentation des offres avec l'IA

Apprentissage des techniques pour rédiger des offres percutantes à l'aide d'outils IA. Formation sur la mise en forme des documents et la présentation des propositions afin de maximiser l'impact auprès des acheteurs.



- Analyse des offres concurrentes grâce à l'IA

Utilisation de l'intelligence artificielle pour surveiller les concurrents et analyser leurs réponses aux appels d'offres. Identification des points forts et des faiblesses des concurrents pour améliorer la compétitivité de vos offres.



Prérequis

Les participants doivent se munir de leur ordinateur portable avec une connexion à un I.A.



Modalités pédagogiques

Les modalités pédagogiques de cette formation sont variées et interactives :

- Support numérique : Utilisation de ressources numériques pour faciliter l'apprentissage.
- Échanges et partages de connaissance : Les participants sont encouragés à partager leurs expériences, favorisant ainsi un apprentissage collaboratif.
- Cas pratiques : Utilisation de l'intelligence artificielle pour faciliter l'apprentissage et permettre une prise en main de l'outil.



Moyens et supports pédagogiques

Les supports de formation seront accessibles dans l'espace extranet du stagiaire ou remis lors ou à l'issue de la formation.



Modalités d'évaluation et de suivi

Auto-positionnement avant et après la formation par les stagiaires

Exercice à la fin ou en cours de formation

Attestation de fin de formation/ certificat de réalisation.