Programme de Formation

Évitez les impayés des marchés privés de travaux

Organisation

Durée : 7 heures

Mode d'organisation : Présentiel

Contenu pédagogique

Public visé

Chef d'entreprise, équipe de direction, responsable administratif et financier, comptable.

Objectifs pédagogiques

Définir une stratégie de prévention du risque d'impayés
Sécuriser ses marchés afin de réduire le risque d'impayés
Savoir utiliser les outils de recouvrement des impayés

Description

Enjeux de la gestion des impayés dans le bâtiment.
Panorama d'une stratégie de gestion des impayés

Anticiper les risques d'impayés et bonne pratiques
- Connaitre son client (identification, solvabilité...)
- Cadrer les relations contractuelles (verrouiller les CGV/devis/contrats, fixer les délais de paiement, acomptes, intérêts moratoires...)
- Gérer les évolutions du chantier (travaux modificatifs, travaux supplémentaires...)
- Gérer les documents de la fin de chantier (réception des travaux, facturation du solde...)
- Réduire le risque d'impayés (garantie de paiement, caution des retenues de garantie, respect des procédures de règlement financier...)

Le recouvrement des impayés
Réagir rapidement en cas de retard de paiement (gestion des encours, focus sur la prescription..)

Les moyens légaux d'incitation au paiement (exception d'inexécution...)

Les moyens de recouvrement amiable :

- Courriers de relance/ Mises en demeure
- L'action directe du sous-traitant
- La procédure de chèque impayé
- La procédure simplifiée de recouvrement des petites créances.
- Les modes alternatifs de règlement des litiges (médiation, conciliation...)

Les moyens de recouvrement judiciaire :
- La procédure d'injonction de payer
- Le référé-provision
- L'assignation en paiement
- Les mesures d'exécution

Gérer l'insolvabilité du débiteur :
- En cas de procédure collective
- En cas de surendettement

Prérequis

Maîtriser les bases de son métier

Modalités pédagogiques

Méthode pédagogique dite active : apports théoriques et échanges.
Des cas concrets seront exposés

Moyens et supports pédagogiques

Les supports de formation seront accessibles dans l'espace extranet du stagiaire ou remis lors ou à l'issue de la formation.

Modalités d'évaluation et de suivi

Auto-positionnement avant et après la formation par les stagiaires

Évaluation par cas pratique : analyse d'une situation de retard de paiement et stratégie de recouvrement (amiable / judiciaire).
Objectif évalué : capacité à identifier les leviers juridiques en cas d'impayé et à adapter la réponse.

Attestation de formation envoyée à l'entreprise après la formation